

Barrieren im atlantischen Wirtschaftsraum: von der TAFTA zum freien Markt: Neue transatlantische Handelsinitiativen

Schmucker, Claudia; Braml, Josef

Veröffentlichungsversion / Published Version

Zeitschriftenartikel / journal article

Zur Verfügung gestellt in Kooperation mit / provided in cooperation with:

SSG Sozialwissenschaften, USB Köln

Empfohlene Zitierung / Suggested Citation:

Schmucker, C., & Braml, J. (2007). Barrieren im atlantischen Wirtschaftsraum: von der TAFTA zum freien Markt: Neue transatlantische Handelsinitiativen. *Internationale Politik*, 62(3), 100-103. <https://nbn-resolving.org/urn:nbn:de:0168-ssoar-122294>

Nutzungsbedingungen:

Dieser Text wird unter einer Deposit-Lizenz (Keine Weiterverbreitung - keine Bearbeitung) zur Verfügung gestellt. Gewährt wird ein nicht exklusives, nicht übertragbares, persönliches und beschränktes Recht auf Nutzung dieses Dokuments. Dieses Dokument ist ausschließlich für den persönlichen, nicht-kommerziellen Gebrauch bestimmt. Auf sämtlichen Kopien dieses Dokuments müssen alle Urheberrechtshinweise und sonstigen Hinweise auf gesetzlichen Schutz beibehalten werden. Sie dürfen dieses Dokument nicht in irgendeiner Weise abändern, noch dürfen Sie dieses Dokument für öffentliche oder kommerzielle Zwecke vervielfältigen, öffentlich ausstellen, aufführen, vertreiben oder anderweitig nutzen.

Mit der Verwendung dieses Dokuments erkennen Sie die Nutzungsbedingungen an.

Terms of use:

This document is made available under Deposit Licence (No Redistribution - no modifications). We grant a non-exclusive, non-transferable, individual and limited right to using this document. This document is solely intended for your personal, non-commercial use. All of the copies of this documents must retain all copyright information and other information regarding legal protection. You are not allowed to alter this document in any way, to copy it for public or commercial purposes, to exhibit the document in public, to perform, distribute or otherwise use the document in public.

By using this particular document, you accept the above-stated conditions of use.

Barrieren im atlantischen Wirtschaftsraum

Von der TAFTA zum freien Markt: Neue transatlantische Handelsinitiativen



Dr. CLAUDIA SCHMUCKER, geb. 1971, ist Mitarbeiterin im Forschungsinstitut der DGAP, Programm „Globalisierung und Weltwirtschaft“.



Dr. JOSEF BRAML, geb. 1968, ist wissenschaftlicher Mitarbeiter der DGAP und leitet die Redaktion des Jahrbuchs Internationale Politik.

Claudia Schmucker und Josef Braml | **Deutschland versucht, während seiner EU-Ratspräsidentschaft die transatlantische Wirtschaftsintegration voranzutreiben. Doch Washington – und einige EU-Länder – reagieren zögerlich. Im Vordergrund steht für sie als Ziel der Abschluss der Doha-Runde. Eine transatlantische Freihandelszone bleibt ein langfristiges Projekt.**

Selten gab es so viel Verwirrung um Begriffe wie im Fall der transatlantischen Initiativen, die im Zusammenhang mit der deutschen EU-Ratspräsidentschaft diskutiert werden. War zunächst noch von einem transatlantischen Freihandelsabkommen namens TAFTA die Rede, ist das Ziel nunmehr ein barrierefreier Markt zwischen den beiden Handelspartnern. Worum geht es konkret und wie sinnvoll sind die Initiativen?

Bisherige Vereinbarungen

Die neunziger Jahre kennzeichneten zahlreiche transatlantische Initiativen wie etwa die Transatlantische Deklaration (1990), die Neue Transatlantische Agenda (1995) oder die Transatlantische Wirtschaftspartnerschaft (1998). Zuletzt wurde 2005 auf dem EU-USA-Gipfeltreffen in Washington

die so genannte EU-US-Wirtschaftsinitiative ins Leben gerufen. In Abstimmung mit der Wirtschaft und der Zivilgesellschaft sind folgende Kernbereiche für eine engere transatlantische Kooperation vorgesehen:

1. regulatorische Zusammenarbeit (Normen und Standards),
2. Kapitalmarktintegration,
3. Innovation und Technologieentwicklung,
4. Schutz geistigen Eigentums,
5. Investitionen,
6. Wettbewerb,
7. öffentliches Auftragswesen und
8. Dienstleistungen.

Ziel dieser Initiative soll es sein, in kleinen Schritten die wichtigsten Barrieren im transatlantischen Wirtschaftsraum zu beseitigen.

Im Zentrum stehen die unterschiedlichen Regulierungen, die von

beiden Seiten als wichtigstes Handelshemmnis betrachtet werden. Daher wurde ein hochrangig besetztes Forum zwischen den transatlantischen Regulierungsbehörden (High-level Regulatory Forum) eingerichtet, mit dem Ziel, bewährte Verfahren auszutauschen und neue Themen für transatlantische Regulierungskooperationen zu benennen. Die Fortschritte sollen einmal jährlich im Rahmen der Gipfeltreffen vorgestellt werden. Auf dem EU-USA-Gipfel 2006 in Wien wurde zusätzlich beschlossen, die Initiative auf weitere Felder auszudehnen.

Wie auch bei den bisherigen Abkommen liegt das Problem bei den auf beiden Seiten des Atlantiks unterschiedlich stark ausgeprägten politischen Interessen, die Integration in schwierigen Feldern voranzutreiben. Beispielsweise sind die USA vor allem an einem stärkeren Schutz geistigen Eigentums interessiert. Hingegen verweisen US-Vertreter bei den Beratungen über Regulierungsfragen gerne darauf, dass die einzelnen US-Bundesstaaten weitreichende Befugnisse besitzen und es in den USA zahlreiche weisungsunabhängige Regulierungsbehörden gebe. Der Mangel an konkreten Ergebnissen in diesem zentralen Bereich ließ indes die Rufe nach visionären Projekten wie der TAFTA oder einem transatlantischen Markt lauter werden.

TAFTA

Ein solches visionär klingendes Schlagwort, das in den politischen Diskussionen und in der Presse bis heute immer wieder auftaucht, ist TAFTA (Transatlantic Free Trade Area). Diese Idee ist nicht neu. Bereits 1995 hatte der damalige Außen-

minister Klaus Kinkel ein transatlantisches Freihandelsabkommen vorgeschlagen. 1998 wurde die Initiative erneut vom damaligen EU-Handelskommissar Sir Leon Brittan aufgegriffen. In beiden Fällen scheiterte sie jedoch an mangelndem politischen Interesse, vor allem an der Zurückhaltung der USA

und Frankreichs. Das Interesse, die Integration in schwierigen Feldern voranzutreiben, ist dies- und jenseits des Atlantiks unterschiedlich ausgeprägt. In jüngster Zeit wurde die TAFTA vor allem von dem Bundestagsabgeordneten Matthias

Wissmann sowie den Europaparlamentariern Elmar Brok und Erika Mann auf die Agenda gesetzt. Es geht darum, den transatlantischen Handels- und Investitionsbeziehungen eine „neue Vision“ und ein tragbares Fundament zu geben. Gemeinsame Werte sollen durch die TAFTA gefestigt werden und einen vertraglichen Überbau erhalten. Und nicht selten verweisen Befürworter auf die zunehmende Dominanz asiatischer Staaten (vor allem Chinas und Indiens). Das wirtschaftliche Argument für TAFTA lautet, dass die EU und die USA bereits zahlreiche Freihandelsabkommen mit anderen Staaten geschlossen, ihren jeweils wichtigsten Handelspartner bislang jedoch außer Acht gelassen hätten.

Nach der klassischen Definition beinhalten Freihandelsabkommen die Abschaffung von Zollbarrieren und gelten als niedrigste Stufe einer möglichen Wirtschaftsintegration. Mit Ausnahme einiger Hochzollbereiche wie Landwirtschaft und Textilien sind die Zollschränken im transatlantischen Handel allerdings mittlerweile mit durchschnittlich vier Prozent ohnehin

sehr gering. Die eigentlichen Hemmnisse liegen im Bereich der Regulierungen und Standards. So sind denn auch die Befürworter einer TAFTA – anders als der Name vermuten lässt – nicht an einer reinen Freihandelszone interessiert, sondern an einem umfassenden Abkommen, das neben dem Abbau von Zöllen auch Themen wie technische Standards, Integration der Finanz- und Kapitalmärkte, Börsenaufsicht, Kartellrechtsfragen, Investitionen, Umwelt- und Energiepolitik etc. umfasst.

Zur Umsetzung dieser Vorhaben sind lange und komplizierte Verhandlungen nötig. Dabei stellt sich die Frage, warum es in den schwierigen Bereichen Landwirtschaft und Dienst-

TAFTA könnte von
Drittstaaten als Abkehr von
Doha aufgefasst werden.

leistungen nun auf
bilateraler Ebene
zu Fortschritten
kommen sollte,
wenn dies sogar
unter dem Druck der Doha-Runde der
WTO bislang nicht gelungen ist. Eine
reale Gefahr besteht, dass der Zusam-
menschluss der beiden größten Han-
delspartner zu einer umfassenden
Freihandelszone von Drittstaaten in
Asien und Lateinamerika negativ be-
wertet und als Abkehr von der Doha-
Runde aufgefasst werden könnte.
Staatssekretär Bernd Pfaffenbach hat
die Initiative deshalb als „Todesstoß“
für die Doha-Runde bezeichnet, der
unbedingt vermieden werden müsse.
Auch EU-Handelskommissar Peter
Mandelson zeigte sich ablehnend. Er
betonte, dass die TAFTA ein schlech-
tes Signal an den Rest der Welt senden
würde, und mahnte, dass kein anderes

EU-Land diese Idee unterstützen
würde. Später relativierte Mandelson
sein hartes Urteil und erklärte, dass
die bestehende EU-US-Wirtschaftsini-
tiative die Grundlage für die langfris-
tige Idee einer Freihandelszone bilden
könnte, wenn beide Seiten dies in Zu-
kunft verfolgen wollten.

Das „neue“ Ziel: ein barrierefreier transatlantischer Markt

Aufgrund der befürchteten Konkur-
renz zur Doha-Runde ist das Wort
TAFTA unter Experten bereits zu
einem Unwort geworden. Alternativ
sprechen daher vormalige Befürwor-
ter von einem barrierefreien transat-
lantischen Markt. Der Bundestagsab-
geordnete Wissmann will einen sol-
chen Markt bis 2010 in Teilbereichen
und bis 2015 insgesamt abschließen.
Dieses Projekt wird auch von Bundes-
kanzlerin Angela Merkel unterstützt.
Bereits zu Beginn der deutschen EU-
Ratspräsidentschaft reiste Merkel
nach Washington, um ihre Idee vorzu-
stellen. In einer Rede vor dem Europä-
ischen Parlament über die Ziele der
deutschen Ratspräsidentschaft er-
klärte sie Mitte Januar 2007: „Wir
wollen auf dem Gipfel zwischen der
Europäischen Union und den USA
eine Vertiefung der transatlantischen
Wirtschaftspartnerschaft beraten. ...
Im Interesse unserer weltweiten Wett-
bewerbsfähigkeit müssen wir Han-
delsbarrieren etwa beim Patentrecht,
bei Industriestandards oder beim Bör-
sengang weiter abbauen. Ein gemein-
samer transatlantischer Markt liegt
nach meiner festen Überzeugung zu-
tiefst im europäischen Interesse.“¹

¹ Die Rede ist in der Dokumentation der Februar-Ausgabe von *IP* enthalten und zu finden unter www.internationalepolitik.de.

Was beinhaltet diese Idee? Neben dem allgemeinen Ziel eines barrierefreien transatlantischen Marktes gibt es bislang wenige konkrete Informationen über den Inhalt des Projekts. Bundeskanzlerin Merkel betonte in ihrer diesjährigen Rede vor dem Weltwirtschaftsforum in Davos lediglich, dass der Schwerpunkt auf nicht-tarifären Handelshemmnissen wie Industriestandards, Finanzmarktregelungen, Schutz geistigen Eigentums, Energie und Umweltfragen liegen solle.² Ziel seien binnenmarktähnliche Strukturen. Der transatlantische Markt soll also ausschließlich so genannte „WTO-plus“-Themen umfassen, die nicht im Rahmen der Doha-Runde behandelt werden. Eine Konkurrenz zur WTO soll so ausgeschlossen werden.

Aus wirtschaftspolitischer Sicht sind diese Ziele zu begrüßen. Der Zeitpunkt ist allerdings schlecht gewählt. So stellt sich – wie auch bei der TAFTA – die Frage, warum die USA zum jetzigen Zeitpunkt mehr Interesse an der Verwirklichung eines transatlantischen Marktes haben sollten als bei der bisherigen Wirtschaftsinitiative, die ähnliche Themen behandelt. Zurzeit wird der Vorschlag in Washington jedenfalls mit höflicher Zurückhaltung aufgenommen. Für die Bush-Regierung steht zunächst die Doha-Runde im Vordergrund, so dass zusätzliche Initiativen als störend empfunden werden. Aber auch andere europäische Staaten, insbesondere Frankreich, zeigen sich weiterhin ablehnend. Ohne tatkräftige politische Unter-

stützung auf beiden Seiten des Atlantiks ist ein so umfassendes Projekt nicht umsetzbar.

Was tun?

Deutschland versucht im Rahmen der EU-Ratspräsidentschaft, die transatlantische Wirtschaftsintegration weiter voranzutreiben. Dieses Vorhaben ist sinnvoll, es sollte indes langfristig angelegt werden. Entscheidend ist, dass hüber wie drüber das politische Interesse zu erkennen ist, Handels- und Investitionsbarrieren tatsächlich abzubauen. Dies ist zurzeit nicht der Fall.

Im Rahmen der deutschen Präsidentschaft und mit Blick auf das Ende April 2007 anstehende Gipfeltreffen mit den USA muss

Eine Möglichkeit wäre, ein Rahmenabkommen zur transatlantischen regulatorischen Kooperation zu entwickeln.

es zunächst darum gehen, die bestehende bilaterale Wirtschaftsinitiative wieder zu reaktivieren und Fortschritte in den zentralen Bereichen (Stichwort: Regulierungen) vorzubereiten.

Eine Möglichkeit wäre es, dem bilateralen High-level-Forum die Aufgabe zu erteilen, ein Rahmenabkommen zur transatlantischen regulatorischen Kooperation zu entwickeln, wie es bereits von Repräsentanten der Wirtschaft vorgeschlagen wurde. Langfristig kann somit über kleine Fortschritte im Rahmen der Wirtschaftsinitiative das Fernziel eines barrierefreien transatlantischen Marktes erreicht werden. Die deutsche EU-Ratspräsidentschaft kann dazu eine langfristige Perspektive mit den erforderlichen Wegmarken weisen.

² Die Rede ist in der Dokumentation dieser Ausgabe enthalten, www.internationalepolitik.de.